



## Account Manager Backoffice Sales (w/m/d)

### WER IST MR BEAM LASERS?

Mr Beam Lasers ist der europäische Pionier für Desktop-Lasercutter. Wir bieten mit unserem eleganten und anwenderfreundlichen Werkzeug den leichten Einstieg in die digitale Fertigung und unterstützen den Trend der Individualisierung von Serienprodukten. Aktuell befinden wir uns in einer spannenden Wachstumsphase und bieten interessante, herausfordernde Aufgaben von Anfang an. Unser dynamisches und charmantes Team ermöglicht eine eigenverantwortliche Arbeitsweise mit Startup-typischen flachen Hierarchien. Um weiterhin an Geschwindigkeit zulegen zu können, suchen wir Kollegen\*innen, die eine ebenso große Leidenschaft für unsere Lasercutter mitbringen, wie wir sie haben.

### WEN SUCHEN WIR?

Zur Unterstützung unseres Sales/Marketing Teams suchen wir ab sofort ein strukturiertes Organisations-Genie welches Lust hat in einem jungen, dynamischen Team zu arbeiten!

### WAS SIND DEINE AUFGABEN?

- Betreuung der Mr Beam Kundenanfragen via Telefon und E-Mail
- Erstauskunft/Beratung der Mr Beam Interessenten
- Angebotserstellung/Abrechnung von Bestellungen
- Pflege der Kundenakte im Mr Beam ERP System
- Zusammenarbeit mit dem gesamten Mr Beam Team und interdisziplinären Teams

### DAS BRINGST DU MIT:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Weiter-/Fortbildung im kaufmännischen Bereich (z.B. Fachwirt)
- Erste Berufserfahrung, idealerweise im Vertriebsmanagement
- Erfahrung mit ERP Systemen
- Englisch in Wort und Schrift



*Mr Beam Lasers ist aus einem Hobby entstanden. Auf unkonventionellem Weg ist das Unternehmen mit wenig Ressourcen und viel Leidenschaft zum Pionier von Desktop-Lasercuttern geworden. Etabliertes zu hinterfragen und ausgetretene Pfade zu verlassen ist dadurch ein signifikanter Teil unserer Arbeitskultur.*

## DAS BIETEN WIR AN:

- Es gibt viel Freiraum unser tolles Produkt bekannt zu machen und die Begeisterung bestehender Kunden zu verbreiten
- Eine dynamische, innovative und ehrliche Arbeitsatmosphäre mit großartigen Kollegen
- Anspruchsvolle Aufgaben, Eigenverantwortung und der Möglichkeit, über dich hinauszuwachsen
- Kreative Menschen bei der digitalen Umsetzung ihrer Ideen zu unterstützen
- Ein helles und offenes Büro in München, zentral gelegen mitten im Westend
- Selbstverständlich guter Kaffee, große Auswahl an Getränken und frisches Obst

## WARUM SUCHEN WIR GERADE DICH ?

Wir bei Mr Beam Lasers haben aus Faszination am Produkt zusammengefunden. Uns verbinden Diskussionen, bei denen gute Argumente wichtiger sind als Titel. Wir fordern hohes Engagement und fördern Kompetenz. Wir glauben an unsere Stärke als Team, dabei empfinden wir Vielfalt und Diversität als Bereicherung. Teilst du unsere Leidenschaft, den Willen zu lernen und Großes zu bewegen? Dann freuen wir uns dich kennenzulernen.

Bitte sende deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an Jessica Wagner - [jessica@mr-beam.org](mailto:jessica@mr-beam.org)

*“Faszinierend am Arbeiten bei Mr Beam ist die Dynamik, die entsteht, wenn hochmotivierte Menschen zusammen am selben Strang ziehen. Es ist beeindruckend, wie viel Innovatives man dann in kurzer Zeit auf die Beine stellen kann.”*

Teja Philipp - Gründer