



## Geschäftsführer Vertrieb (w/m/d) im innovativen Tech-Startup im Bereich Laser-Schneidegeräte

### WER IST MR BEAM LASERS ?

Mr Beam Lasers ist der europäische Pionier für Desktop-Lasercutter. Wir bieten mit unserem eleganten und anwenderfreundlichen Werkzeug den leichten Einstieg in die digitale Fertigung und unterstützen den Trend der Individualisierung von Serienprodukten.

Aktuell befinden wir uns in einer spannenden Wachstumsphase und bieten interessante, herausfordernde Aufgaben von Anfang an. Unser kleines, dynamisches und charmantes Team ermöglicht eine eigenverantwortliche Arbeitsweise mit Startup-typischen flachen Hierarchien. Um weiterhin an Geschwindigkeit zulegen zu können, suchen wir Kollegen\*innen, die eine ebenso große Leidenschaft für unsere Lasercutter mitbringen, wie wir sie haben.

### WEN SUCHEN WIR ?

Einen erfahrenen und digitalaffinen Geschäftsführer\*in, der die Verantwortung für den Vertrieb übernimmt. Sie oder er evaluiert bestehende Vertriebsstrukturen und verantwortet deren Modernisierung mit besonderem Fokus auf Automatisierung und datenbasierte Analyse. Ihre oder seine Erfahrung und die neue Vertriebsstruktur hilft uns wenn wir neue Länder & Märkte erschließen.

### WAS SIND DEINE AUFGABEN ?

Als Mitglied der Geschäftsführung verantwortest du die Vertriebsaktivitäten und das Wachstum. Du planst Umsatzziele und präsentierst regelmäßig Ergebnisse gegenüber dem Aufsichtsrat. Du analysierst kontinuierlich unsere Revenue Streams, Sales-Kanäle und Zielgruppen. Mit den Erkenntnissen erstellst du unsere Vertriebs- und Expansionsstrategie. Du führst die Mitarbeiter aus Sales, Marketing und Kundensupport. Deine positive Energie springt auf dein Team über und motiviert es zu Höchstleistungen. Durch dein feines Gespür und dein konstruktives Feedback entwickelst du in regelmäßigen Gesprächen deine Mitarbeiter im Hinblick auf die kommenden Herausforderungen.

Vor Investoren, auf Messen und Kundenevents repräsentierst du die Mr Beam Lasers GmbH und überzeugst im persönlichen Gespräch.

## DAS BRINGST DU MIT:

- Studium im Bereich Wirtschaft, Wirtschaftsingenieur, Marketing / Vertrieb oder eine vergleichbare Ausbildung
- 3 Jahre Berufserfahrung im Management, idealerweise im Thema Vertrieb
- Unternehmerisches Denken und Expertise im datenbasierten Analysieren von Vertriebsprozessen im e-Commerce und digitalem Marketing
- Umfassende Erfahrung mit digitalen Werkzeugen für Tracking, Auswertung und Aufbereitung von Nutzerverhalten in Website, Online Shop und Social Media (Google Analytics, FB Analytics und ähnliche)
- Erfahrung im Führen von Mitarbeitern, Aufbau von Teams, Coaching und Personalgesprächen
- Kenntnis von CRM-Tools, idealerweise cloud-basiert
- Expertise in Vertragsgestaltung
- Sehr gutes Deutsch und Englisch in Wort und Schrift, sehr gerne auch weitere Sprachkenntnisse.
- Umgang mit Email, Internet, Cloud, Office-Software, etc. sind für dich selbstverständlich
- Affinität zur digitalen Fertigung, Design-, Architektur- und Kreativwirtschaft.

*Mr Beam Lasers ist aus einem Hobby entstanden. Auf unkonventionellem Weg ist das Unternehmen mit wenig Ressourcen und viel Leidenschaft zum Pionier von Desktop-Lasercuttern geworden. Etabliertes zu hinterfragen und ausgetretene Pfade zu verlassen ist dadurch ein signifikanter Teil unserer Arbeitskultur.*

## DAS BIETEN WIR AN:

- Ganz früh und ganz vorne mit dabei zu sein, wenn wir erfolgreich einen neuen Markt erobern
- Eine dynamische, innovative und ehrliche Arbeitsatmosphäre mit großartigen Kollegen
- Anspruchsvolle Aufgaben, Eigenverantwortung und der Möglichkeit, über dich hinauszuwachsen
- Kreative Menschen bei der digitalen Umsetzung ihrer Ideen zu unterstützen
- Ein helles und offenes Büro in München, zentral gelegen an der Donnersberger Brücke
- Selbstverständlich guter Kaffee, große Auswahl an Getränken und frisches Obst

## WARUM SUCHEN WIR GERADE DICH ?

Wir bei Mr Beam Lasers haben aus Faszination am Produkt zusammengefunden. Uns verbinden Diskussionen, bei denen gute Argumente wichtiger sind als Titel. Wir fordern hohes Engagement und fördern Kompetenz. Wir glauben an unsere Stärke als Team, dabei empfinden wir Vielfalt und Diversität als Bereicherung. Teilst du unsere Leidenschaft, den Willen zu Lernen und Großes zu bewegen? Dann freuen wir uns dich kennenzulernen.

Bitte sende uns deine aussagekräftige Bewerbungsunterlagen an Teja Philipp - [teja@mr-beam.org](mailto:teja@mr-beam.org)

*“Faszinierend am Arbeiten bei Mr Beam ist die Dynamik, die entsteht, wenn hochmotivierte Menschen zusammen am selben Strang ziehen. Es ist beeindruckend, wie viel Innovatives man dann in kurzer Zeit auf die Beine stellen kann.”*

Teja Philipp - Gründer