



Mr Bean *



Werkstudent Sales Support (w/m/d) im innovativen Tech-Startup für Lasercutter

WER IST MR BEAM LASERS?

Mr Beam Lasers ist der europäische Pionier für Desktop-Lasercutter. Wir bieten mit unserem eleganten und anwenderfreundlichen Werkzeug den leichten Einstieg in die digitale Fertigung und unterstützen den Trend der Individualisierung von Serienprodukten.

Aktuell befinden wir uns in einer spannenden Wachstumsphase und bieten interessante, herausfordernde Aufgaben von Anfang an. Unser kleines, dynamisches und charmantes Team ermöglicht eine eigenverantwortliche Arbeitsweise mit Startup-typischen flachen Hierarchien. Um weiterhin an Geschwindigkeit zulegen zu können, suchen wir Kollegen*innen, die eine ebenso große Leidenschaft für unsere Lasercutter mitbringen, wie wir sie haben.

WEN SUCHEN WIR?

Ein begeistertes Sales Talent oder ein Recherche Ass, das unseren Head of Sales mit Drive und Kreativität supported, um noch mehr Kunden von unseren Produkt zu begeistern und mehr Verkaufspartner für uns zu gewinnen.

WAS SIND DEINE AUFGABEN?

- Führe eigenständig Recherchen zu potentiellen Resellern und neuen Leads durch
- Verantworte in Absprache mit unserem Head of Sales die Erstkommunikation mit möglichen neuen Vertragspartnern
- Übernimm die einwandfreie Pflege, Dokumentation und Aufbereitung deiner Recherchetätigkeit
- Pitche deine Rechercheergebnisse regelmäßig beim Head of Sales und trage dazu bei, dass aus deiner Arbeit ertragreiche Geschäftsbeziehungen wachsen
- Analysiere Kunden und zeige neue Möglichkeiten zur Erweiterung der Geschäftsbeziehung auf
- Denke kreativ und hilf uns bei der Entwicklung unseres Produktsortiments

DAS BRINGST DU MIT:

- Du absolvierst gerade dein Bachelor- oder Masterstudium in einem wirtschaftswissenschaftlichen Studiengang
- Du verfügst über eine Affinität für Vertrieb und neue Vertriebsansätze
- Du hast Freude an Recherchetätigkeiten und der Pflege von Daten
- Du besitzt Team- und Kommunikationsfähigkeit sowie analytische Fähigkeiten
- Kommunikationsgeschick und eine hohe Sozialkompetenz zeichnen dich aus

Mr Beam Lasers ist aus einem Hobby entstanden. Auf unkonventionellem Weg ist das Unternehmen mit wenig Ressourcen und viel Leidenschaft zum Pionier von Desktop-Lasercuttern geworden. Etabliertes zu hinterfragen und ausgetretene Pfade zu verlassen ist dadurch ein signifikanter Teil unserer Arbeitskultur.

DAS BIETEN WIR AN:

- Du bist eines der ersten Mitglieder unseres Sales Teams. Es gibt viel Freiraum, um die Zukunft unseres Produktes, unserer internen Prozesse und unseres Unternehmens zu gestalten.
- Eine dynamische, innovative und ehrliche Arbeitsatmosphäre mit großartigen Kollegen
- Anspruchsvolle Aufgaben, Eigenverantwortung und die Möglichkeit, über dich hinauszuwachsen
- Kreative Menschen bei der digitalen Umsetzung ihrer Ideen zu unterstützen
- Ein helles und offenes Büro in München, zentral gelegen bei der Donnersberger Brücke
- Selbstverständlich guter Kaffee, große Auswahl an Getränken und frisches Obst

WARUM SUCHEN WIR GERADE DICH ?

Wir bei Mr Beam Lasers haben aus Faszination am Produkt zusammengefunden. Uns verbinden Diskussionen, bei denen gute Argumente wichtiger sind als Titel. Wir fordern hohes Engagement und fördern Kompetenz. Wir glauben an unsere Stärke als Team, dabei empfinden wir Vielfalt und Diversität als Bereicherung. Teilst du unsere Leidenschaft, den Willen zu lernen und Großes zu bewegen? Dann freuen wir uns dich kennenzulernen.

Bitte sende deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an Dominik Wagner - jobs@mr-beam.org

“Faszinierend am Arbeiten bei Mr Beam ist die Dynamik, die entsteht, wenn hochmotivierte Menschen zusammen am selben Strang ziehen. Es ist beeindruckend, wie viel Innovatives man dann in kurzer Zeit auf die Beine stellen kann.”

Teja Philipp - Gründer

